



HOMMES ET TERRE RECRUTE

BUSINESS DEVELOPER

À propos de nous

Créée en 2017, Hommes et Terre est une entreprise internationale de restauration d'écosystèmes et d'agroforesterie. Hommes et Terre est actuellement actif au Sénégal, au Burkina Faso et au Mali. Axée sur l'impact environnemental, social et économique, nous restaurons des écosystèmes dégradés de manière durable, responsable et rentable. À travers ces projets, nous réinstaurons un lien dynamique et équilibré entre l'Homme et son environnement, avec pour mission de garantir un accès durable aux terres fertiles pour les communautés rurales. Le patrimoine de Hommes et Terre comprend actuellement plus de 40.000 ha de terres dégradées en cours de restauration, avec une capacité annuelle de labours de 20.000 ha.

À propos de la fonction

Dans le cadre d'ambitions commerciales et stratégiques, Hommes et Terre souhaite créer ses premières lignes d'affaires dans l'espace des produits forestiers non ligneux (B2B). Une étude approfondie de marché a pour cela récemment été effectuée.

Hommes et Terre recrute pour cela un « Business Developer » afin de déployer cette nouvelle activité commerciale. Le poste est basé à Thiès, au Sénégal, avec des missions fréquentes à Bakel (emplacement prévu de l'unité de production et de transformation), à Dakar et dans la sous-région (pour des visites de prospects et clients, le développement de relations, etc.). Le « Business Developer » collabore avec le Directeur Patrimoine Sénégal et rapporte au CEO de Hommes et Terre.

Responsabilités

Stratégie

En collaboration avec la direction de HT :

- ➔ Vous créez une stratégie commerciale et un business plan solide centré sur les produits forestiers non-ligneux.

Premiers marchés cibles :

- ➔ Marchés agricoles - bio-pesticides et bio-fertilisants - Nèèm
- ➔ Marchés cosmétiques – huiles - Baobab, Moringa, Balanitès, ...

Exécution de Stratégie

- ➔ Vous identifiez des partenaires potentiels dans la chaîne de valeur des différents produits forestiers non-ligneux pour Hommes et Terre.
- ➔ Vous négociez des accords avec des petits à moyens producteurs au Sénégal.
- ➔ Vous développez des accords de vente avec des acheteurs (nationaux et internationaux)
- ➔ Vous intégrez et coordonnez les différentes étapes dans la chaîne de valeur : processus d'achat de matières premières, production et transformation, distribution.
- ➔ Vous intégrez et coordonnez la conformité de tous ces processus en termes de traçabilité, durabilité, qualité de production, sécurité, etc. (certifications, ...)
- ➔ Vous contribuez à l'élaboration et l'exécution du marketing et branding (incl. packaging)

A propos de vous

Votre expérience

- ➔ Vous avez un diplôme universitaire dans une discipline économique, d'agriculture ou équivalent par expérience.
- ➔ Vous avez de l'expérience dans la vente B2B et/ou de bonnes connaissances du secteur agricole ou alimentaire.
- ➔ Vous avez des connaissances générales sur le Sahel et ses possibilités en tant que région sur le marché du commerce international. Vous avez aussi de l'expérience dans le développement des affaires sur les marchés internationaux.
- ➔ Une expertise dans les processus de certification et de transformation des produits agricoles et forestiers est un atout.

Vous souhaitez en savoir plus ?

Contactez **Eline De Cuypere** via eline.decuypere@hommesetterre.com ou **+32 478 31 36 32**.